

**モチベーションをアップさせ、会社の業績を向上させる！**

## 「TKC経営支援セミナー2017」

アメリカ大統領がトランプ氏に決まり、韓国では大統領問題など、世界の状況は目まぐるしく変化し、日本でも、オリンピック競技場予算問題など、まさに私たちを取り巻く環境は刻一刻と変わり続けています。

激動する状況においても、**会社を維持し、従業員を守る為に会社の業績は向上させなければいけません。**ディズニーランドや、当事務所の顧問先でもこのような状況の中業績を上げているところがあります。活力の源となるモチベーションをどのようにアップさせているか、業績向上に結び付けているか、その方法を解説いたします。

また、不況を打開する方法の一つである、新商品・新サービスを開発するヒントを、中小企業診断士の櫻田登紀子先生に解説していただきます。

業績を達成した経営者の考え方、工夫の方法を、貴会社に取り入れていただければ、更に素晴らしい経営が出来ると確信しております。

### —開催のご案内—

**平成29年 1月18日(水)**

**受付開始 15時30分**

時間：1部 講演会 16時00分～18時00分

2部 懇親会

場所：大和ハウス工業株式会社 セミナールーム(みなとみらいセンタービル14F)

#### 1、『企業の強みを活かした新商品・新サービス開発を通して従業員のモチベーションをアップする方法』

ゲスト講師：株式会社サクラ前線 代表取締役 櫻田登紀子—中小企業診断士

講演内容：企業の「強み」を再発見し、「お客様に選ばれる新商品や新サービス開発」「従業員のモチベーションの上げ方」など中小企業経営者の悩みを、事例を示しながら解決策を提示します

#### 2、『従業員と共に目標利益を達成して、変化に打ち勝つ強い会社になるために～』

講師：伊藤会計事務所 所長 伊藤正孝—税理士、ファイナンシャルプランナー

1. 幹部、従業員のモチベーションをアップさせて業績を向上させる方法
2. 業績を向上させている会社、お客様の事例紹介



ゲスト講師 櫻田 登紀子先生



講演会の様子



税理士 伊藤 正孝

参加対象者 会社経営者又は経営幹部の方、会計・商品・サービス企画担当の方  
 参加定員 30名(申込先着順番)  
 参加費 2,000円(税込み)  
 参加申込要領 申込書にご記入の上、伊藤会計事務所(担当:伊藤久美子、武井)まで  
 FAXまたはメールでお申込ください。  
 申込締切 **平成29年1月11日(水)**  
 お問い合わせ 伊藤会計事務所(担当:伊藤久美子、武井) 当日連絡先も同じ  
 横浜市西区浅間町1-4-4 第一小泉ビル205号  
 TEL 045-412-2110 FAX 045-312-6699  
 メール [ito-kaikei@mwc.biglobe.ne.jp](mailto:ito-kaikei@mwc.biglobe.ne.jp)  
 ホームページ: <http://itokaikei.tknf.com>

会場案内図



〒220-8620  
 横浜市西区みなとみらい3-6-1  
 みなとみらいセンタービル14F  
 JR京浜東北線・根岸線  
 桜木町駅下車 徒歩11分  
 みなとみらい線  
 みなとみらい駅地下直結(4番出口)

貴社名

ご住所

電話番号

FAX番号

受講者

所属・役職	氏名	講演会	懇親会
		出席・欠席	出席・欠席

紹介者 \_\_\_\_\_様

送付先 伊藤会計事務所 FAX 045-312-6699

伊藤会計