

最適なリーダーシップを発揮して、業績を向上させる！

「TKC経営支援セミナー2017」

今回の衆議院選挙では、自民党など与党が安定多数を獲得しました。しかし日産の無資格検査、神戸製鋼所のデータ改ざん問題など、経済に及ぼす影響は大きいと思います。

急激に変化する状況において、経営者は、お客様に満足していただき、従業員を守る為に、会社を維持、発展させなければなりません。

私が参加している経営者勉強会や、当事務所でも、業績を改善したり、発展している会社があります。

それらの会社では、経営者がリーダーとして、最適な考え方や行動をとることで、業績を改善しています。素晴らしい一人のリーダーによって目を見張るような変化を遂げた会社もあります。

そのリーダーの、考え方や行動を解説いたします。

また、会社を発展させる方法の一つである、ブランディング・広報機能を確立するヒントを、中小企業診断士の櫻田登紀子先生に解説していただきます。

会社を維持、発展させた経営者のリーダーとしての考え方、行動を貴社に取り入れていただければ、更に素晴らしい会社になると確信しております。

—開催のご案内—

平成29年 11月29日(水)

受付開始 15時30分

時間：1部 講演会 16時00分～18時00分

2部 懇親会

場所：大和ハウス工業株式会社 セミナールーム(みなとみらいセンタービル14F)



1. 『戦略的に広報機能確立することにより、企業が成長し続ける方法』

ゲスト講師：株式会社サクラ前線 代表取締役 櫻田登紀子—中小企業診断士

講演内容：1. 企業のブランディングについての基礎知識

2. 企業のブランドに基づいた戦略的広報機能確立の重要性



2. 『経営者が最適なリーダーシップを発揮して、業績を更にアップさせるために～』

講師：伊藤会計事務所 所長 伊藤正孝—税理士、ファイナンシャルプランナー

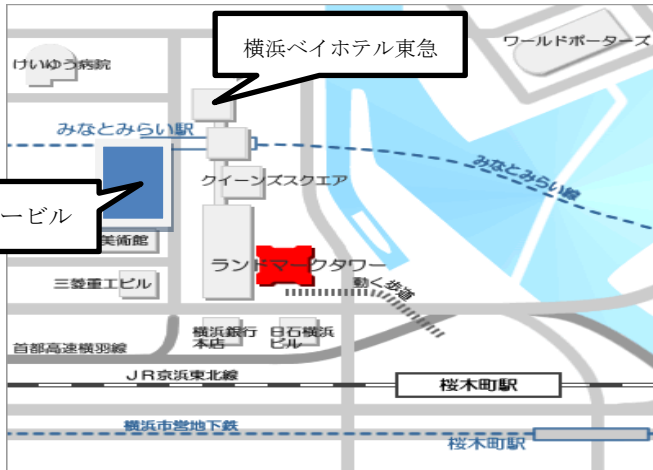
1. 経営者がリーダーとして、業績をアップする為に必要なリーダーシップと考え方

2. 業績を向上させている会社、お客様の事例紹介



参加対象者 会社経営者又は経営幹部の方、会計・ブランディング・広報担当の方
 参加定員 30名（申込先着順番）
 参加費 2,000円（税込み）
 参加申込要領 申込書にご記入の上、伊藤会計事務所（担当：伊藤久美子、武井）まで
 FAXまたはメールでお申込ください。
 申込締切 平成29年11月22日（水）
 お問い合わせ 伊藤会計事務所（担当：伊藤久美子、武井） 当日連絡先も同じ
 横浜市西区浅間町1-4-4 第一小泉ビル205号
 TEL 045-412-2110 FAX 045-312-6699
 メール ito-kaikei@mwc.biglobe.ne.jp
 ホームページ: <http://itokaikei.tcnf.com>

会場案内図



〒220-8620
 横浜市西区みなとみらい3-6-1
 みなとみらいセンタービル14F
 JR京浜東北線・根岸線
 桜木町駅下車 徒歩11分
 みなとみらい線
 みなとみらい駅地下直結（4番出口）

貴社名 _____

ご住所 _____

電話番号 _____

FAX番号 _____

受講者

| 所属・役職 | 氏名 | 講演会 | 懇親会 |
|-------|----|---------|---------|
| | | ご出席・ご欠席 | ご出席・ご欠席 |

紹介者 _____様

送付先 伊藤会計事務所

FAX 045-312-6699

サクラ前線