

リーダーが社員のやる気を更に引出して、業績を向上させる！

「TKC経営支援セミナー2019」

10月から消費税が改正されて10%になり、消費者の動向が節約へと変化しています。

また、金融機関は、業績を改善するために、大きな人員変更や業務の改革を考えています。このように経営の環境が激しく変化する世の中では、経営者はお客様に一層満足していただき、社員を守るために会社を維持するだけでなく、成長・発展させなければなりません。

社長である皆様が、リーダーとして社員のやる気、モチベーションを今まで以上に引出して、売上を増やし、経費を削減して利益を増やす事により、会社の業績を向上させる必要が有ります。

私が参加している経営者の勉強会でも、当事務所のお客様でも、悪い業績を改善した会社、業績が更に良くなった会社が有ります。それらの会社では、経営者がリーダーとして、状況に適した考え方や行動を選択することにより、良い結果が出ている場合が多く見られます。中小企業では、成功事例や残念な事例を沢山見ていると明暗を分ける違いが分かってきます。そのリーダーの考え方、行動に関して実例を挙げて、解説したいと思っています。

また、選ばれる会社や商品になるために、差別化して見える方法、ブランディングが必要になってきます。ブランディングについて、中小企業診断士の櫻田登紀子先生に解説していただきます。

総合企画は、税理士の松浦光洋先生が担当します。先生は、会社更生法を適用された日本航空で悪い業績の状態を経験され、稲盛和夫氏の指導の下、奇跡的な業績改善も実体験されています。

厳しい社会環境ですが、他社より一歩先を進んで、遣り甲斐を感じられる仕事をしましょう。

—開催のご案内—

令和元年 11月27日(水)

受付開始 15時30分

時間：1部 講演会 16時00分～18時00分

2部 懇親会

場所：TKP横浜西口カンファレンスセンター(貸会議室)

(横浜谷川ビルディングANNEX 地下2F、横浜駅西口徒歩5分、詳細は後日)



1、『ブランディングセミナー(入門編)』

ゲスト講師：株式会社サクラ前線 代表取締役 櫻田登紀子ー中小企業診断士

講演内容：選ばれる会社や商品になるために、オンリーワンのブランドを作ろう！



2、『リーダーが社員のやる気を更に引出して、会社の業績を更に向上させるために！』

講師：伊藤会計事務所 所長 伊藤正孝ー税理士、ファイナンシャルプランナー

1. 経営者がリーダーとして社員のやる気を更に引出して、業績を向上するための考え方、方法
2. 業績を向上させている会社、お客様の事例紹介



総合企画 松浦光洋

参加対象者 会社経営者又は経営幹部の方、会計・ブランディング・広報担当の方
 参加定員 25名（申込先着順番）
 参加費 2,000円（税込み）
 参加申込要領 申込書にご記入の上、伊藤会計事務所（担当：伊藤久美子、武井）まで
 FAXまたはメールでお申込ください。

申込締切 令和元年11月20日(水)

お問い合わせ 伊藤会計事務所（担当：伊藤久美子、武井） 当日連絡先も同じ
 横浜市西区浅間町1-4-4 第一小泉ビル205号
 TEL 045-412-2110 FAX 045-312-6699
 メール ito-kaikai@mw.biglobe.ne.jp
 ホームページ：<https://itokaikai.tcnf.com>

会場案内図



.....
 貴社名 _____

ご住所 _____

電話番号 _____ FAX番号 _____

受講者

所属・役職	氏名	講演会	懇親会
		出席・欠席	出席・欠席

紹介者 _____ 様送付先 伊藤会計事務所 FAX 045-312-6699

伊藤会計